

Press Release

Freiburg
9 Sierpnia 2010
No. 19/10
Page 1

Inteligentne Metody Dostępu Generacji Rozproszonej do Konkurencyjnych Rynków Energii Elektrycznej

Zakończenie Europejskiego Projektu Badawczego Koordynowanego przez Fraunhofer ISE

Generacja rozproszone (Distributed Generation-DG) oparta o odnawialne i przyjazne dla środowiska źródła (Renewable Energy Sources-RES) odgrywa coraz większą rolę w w Europie. RES i rozproszona kogeneracja (Combined Heat & Power-CHP) będą wkrótce pokrywać znaczną część zapotrzebowania w Niemczech. Chociaż chwili obecnej rozwój RES/DG jest uzależniony od systemów wsparcia finansowego, już teraz można znaleźć koncepcje techniczne i ekonomiczne, które pozwalają na przynoszący zysk udział poszczególnych technologii oraz kombinacji wielu technologii DG w rynkach konkurencyjnych. Grupa europejskich zespołów naukowych, przedsiębiorstw sieciowych i firm obrotu wypracowała w trakcie projektu „MASSIG (Market Access for Smaller Size Intelligent Electricity Generation)” kilka takich koncepcji.

Małe Jednostki Wytwórcze na Dużych Rynkach Energii

W ramach projektu „MASSIG” naukowcy z Fraunhofer ISE razem z pozostałymi partnerami projektu opisali najbardziej obiecujące opcje handlowe dostępne dla DG/RES. Kluczowym było pytanie: Jak umożliwić małym i średnim jednostkom generacji rozproszonej (do kilku MW) dostęp do dużych rynków hurtowych? Odpowiedź uzyskano poprzez analizę konkretnych przypadków instalacji zlokalizowanych w Danii, Niemczech, Polsce i Wlk. Brytanii. Efektywność ekonomiczna badana była na podstawie analizy zysków i strat przy uwzględnieniu aktualnych regulacji oraz wymagań technicznych w poszczególnych krajach. W oparciu o otrzymane wyniki stworzono i opisano formy oraz procedury uczestnictwa w handlu na rynku hurtowym.

**Fraunhofer Institute for
Solar Energy Systems ISE**
Heidenhofstr. 2
79110 Freiburg
Germany
Press and Public Relations
Karin Schneider
Phone +49 761 4588-5150
Fax +49 761 4588-9342
info@ise.fraunhofer.de

www.ise.fraunhofer.de

Press Release

Freiburg
9 Sierpnia 2010
No. 19/10
Page 2

“W szczególności agregacja rozproszonych, małych źródeł energii może umożliwiać wzbogacenie oferty handlowej DG o nowe produkty, zwiększając ich konkurencyjność” wyjaśnia koordynator projektu, Dr. Thomas Erge (Fraunhofer ISE). Kluczem do sukcesu jest również połączenie sprzedaży energii i usług systemowych, które służą poprawie bezpieczeństwa oraz parametrów pracy sieci dystrybucyjnej (np. bilansowanie lokalne). DG jest w stanie w sposób niezawodny dostarczać operatorowi systemu pewien zakres usług czerpiąc z tego wymierne korzyści.

Instalacja demonstracyjna w badenova **WÄRMEPLUS**

Jednym z siedmiu partnerów projektu była firma **badenova WÄRMEPLUS**, stanowiąca część regionalnego przedsiębiorstwa sieciowego **badenova**. Eksploatuje ona jednostki kogeneracyjne średniej mocy i jest odpowiedzialna za dostawę ciepła i chłodu do ponad dziesięciu tysięcy klientów w południowo-zachodnim regionie Niemiec. W ramach projektu MASSIG opracowano koncepcję przynoszącą zyski strategii handlowej odpowiedniej dla tego typu jednostek, istotnej w sytuacji, gdy ograniczone lub likwidowane są subsydia finansowe. Według tej koncepcji firma **badenova WÄRMEPLUS** będzie sprzedawać energię elektryczną na rynku hurtowym oraz oferować swoje usługi na rynku regulacji trójnej.

“Udział w projekcie MASSIG uświadomił nam że istnieje na rynku hurtowym wiele dostępnych dla naszej firmy obiecujących możliwości handlowych. Stało się jasne, że przy zastosowaniu inteligentnych strategii handlowych, takich jak te opracowane w ramach projektu MASSIG, produkcja energii elektrycznej w kogeneracji może być opłacalna, mimo że ograniczane są systemy wsparcia” powiedział Klaus Preiser, członek zarządu firmy **badenova WÄRMEPLUS**.

Więcej informacji o instalacjach demonstracyjnych projektu MASSIG oraz raport końcowy z realizacji projektu można znaleźć na stronie internetowej projektu: <http://www.iee-massig.eu>.

**Fraunhofer Institute for
Solar Energy Systems ISE**
Heidenhofstr. 2
79110 Freiburg
Germany
Press and Public Relations
Karin Schneider
Phone +49 761 4588-5150
Fax +49 761 4588-9342
info@ise.fraunhofer.de

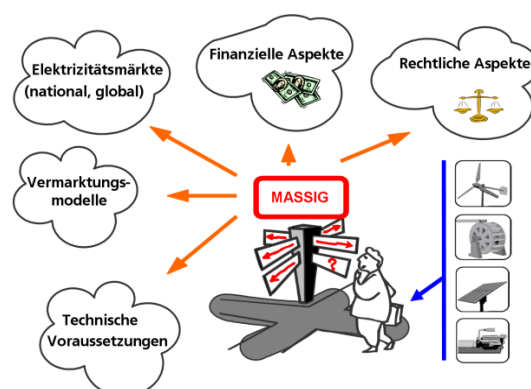
www.ise.fraunhofer.de

Press Release

Freiburg
9 Sierpnia 2010
No. 19/10
Page 3

Intelligent Energy Europe

Projekt MASSIG był finansowo wspierany przez Unię Europejską w ramach program "Intelligent Energy – Europe".



Na rysunku : Projekt europejski "MASSIG" (Market Access for Smaller Size Intelligent Electricity Generation) analizował prawne (regulacyjne), techniczne i ekonomiczne aspekty różnych opcji uczestnictwa generacji rozproszonej w konkurencyjnych rynkach energii elektrycznej. ©Fraunhofer ISE



Fraunhofer Institute for Solar Energy Systems ISE
Heidenhofstr. 2
79110 Freiburg
Germany
Press and Public Relations
Karin Schneider
Phone +49 761 4588-5150
Fax +49 761 4588-9342
info@ise.fraunhofer.de

Na fotografii przedstawiono zainstalowane jednostki kogeneracyjne w postaci silników Diesla w elektrociepłowni CHP Friesenheim. Instalacja ta należąca do badenowa WÄRMEPLUS jest jednym z przykładów opisanych w szczegółach w projekcie "MASSIG". ©badenova

www.ise.fraunhofer.de

Press Release

Freiburg
9 Sierpnia 2010
No. 19/10
Page 4

Materiały informacyjne:

Fraunhofer ISE, Press und Public Relations
Phone +49 761 4588 5150
Fax +49 761 4588 9342
info@ise.fraunhofer.de

**Tekst i fotografie dla celów prasowych: są dostępne
na stronie internetowej projektu:
www.ise.fraunhofer.de**

Osoba kontaktowa:

Dr. Thomas Erge, Fraunhofer ISE
Phone +49 761 4588-5337
Fax +49 761 4588-9337
thomas.erge@ise.fraunhofer.de

**Fraunhofer Institute for
Solar Energy Systems ISE**

Heidenhofstr. 2
79110 Freiburg
Germany
Press and Public Relations
Karin Schneider
Phone +49 761 4588-5150
Fax +49 761 4588-9342
info@ise.fraunhofer.de

www.ise.fraunhofer.de